

## STELLENANGEBOT

### Project Acquisitions & Sales Manager Finance (m/w/d)

#### Über BERGFÜRST

BERGFÜRST gilt als Pionier unter den Anbietern digitaler (Immobilien)-Investments und zeichnet sich insbesondere durch seine einzigartige Unternehmens-DNA aus: In ihr verbindet sich State-of-the-Art Technologie, fundiertes Finanzwissen sowie ein Höchstmaß an operationaler Agilität. Als Qualitätsführer ist es unser erklärtes Ziel, die Finanzbranche nachhaltig zu verändern und Profi-Anlageklassen zu demokratisieren.

Auf unserer Plattform eröffnet sich für Anlegerinnen und Anlegern der schnelle und einfache Zugang zu einer modernen Asset-Klasse mit attraktiven Zinsen. Kreditnehmern bietet BERGFÜRST einen standardisierten Zugang zu Kapital (Junior Loan, Mezzanine) für ihre Finanzierungsvorhaben.

#### Über die Rolle

Als Teil unseres Finance Teams ist die Aufgabe des Akquisiteurs für BERGFÜRST neue mittelständische Kreditnehmer für den Bereich Immobilien als auch für sachwertorientierte Finanzierungen zu akquirieren. Begleite die Kunden aktiv bei der Beschaffung von Kapital über die Plattform von BERGFÜRST und unterstütze sie somit bei der erfolgreichen Realisierung ihrer Pläne.

#### Deine Aufgaben

- Die gesamte Bundesrepublik Deutschland sowie Österreich, ggf. auch weitere EU-Staaten, sind Dein Aktionsradius. Hier kannst Du auf unseren vorhandenen Kundenbestand zurückgreifen bzw. identifizierst eigenverantwortlich strategiekonforme Zielkunden.
- Du prüfst im ersten Schritt ob die Unternehmen und ihre Projekte bzw. Objekte den Anforderungen unserer Plattform entsprechen.
- Du führst die Vertragsverhandlungen in Abstimmung mit Abteilungsleitung und Vorstand.
- Du stehst in engem Austausch mit allen Bereichen unseres Unternehmens.

#### Dein Profil

- Du bist ein hervorragender Kommunikator mit Leidenschaft und Ausdauer.
- Du verfügst über mehrere Jahre Erfahrung in der Finanz- bzw. Immobilienwirtschaft.
- Deine ausgeprägte und proaktive Eigenmotivation zeichnet dich aus.
- Du bist ein guter Netzwerker und hast Freude daran, dein Netzwerk laufend zu erweitern.
- Du kombinierst überzeugendes und seriöses Auftreten mit Vertriebsstärke.
- Du besitzt gute Markt- und Branchenkenntnisse, insbesondere in der Immobilienwirtschaft.
- Du beschreibst dich als flexibel und hast Lust auf immer Neues.

#### Was wir bieten

- Eine unbefristete und attraktiv vergütete Vollzeitstelle in einem FinTech
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Positive Arbeitsatmosphäre und viel Raum für die Entfaltung individueller Talente
- Spannendes Geschäftsmodell, das sich stetig verändert und weiterentwickelt
- Moderne Arbeitsausstattung mit Apple-Geräten
- Stylishes Dachgeschoss-Office in Berlin-Mitte mit überragendem Ausblick und Espresso!

Genau was Du suchst? Dann schick uns gleich Deinen CV an [jobs@bergfuerst.com](mailto:jobs@bergfuerst.com)

#### Das Unternehmen

BERGFÜRST ist ein modernes und dynamisches FinTech-Unternehmen für digitale Sachwert-Investments mit Hauptsitz in Berlin-Mitte.

<https://de.bergfuerst.com/>

#### Details und Kontakt

Beginn  
Sofort

Dauer  
Vollzeit

Standort  
Berlin

Bewerbungen  
CV bitte ausschließlich per E-Mail an  
[jobs@bergfuerst.com](mailto:jobs@bergfuerst.com)

 [xing.com/companies/bergfuerstag](https://www.xing.com/companies/bergfuerstag)

 [de.linkedin.com/companies/bergfuerst](https://de.linkedin.com/companies/bergfuerst)

 [twitter.com/bergfuerst](https://twitter.com/bergfuerst)

 [facebook.com/bergfuerst](https://facebook.com/bergfuerst)

BERGFÜRST AG  
Schumannstraße 18  
10117 Berlin

Telefon 030 60 98 51 66  
Fax 030 60 98 95 229  
E-Mail [service@bergfuerst.com](mailto:service@bergfuerst.com)

Handelsregistereintrag  
Amtsgericht Berlin-  
Charlottenburg

Handelsregisternummer  
HRB 181783B  
USt-ID DE 281642854